



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Manager în comerț (specialist produse electrice)

Despre mine

Interese:

Management si procesele interne a afacerii, automatizarea proceselor de colaborare între angajați ca cum integrarea CRM si altor instrumente inovatoare din partea de soft, sistemele ingineresti de automatizare clădirilor.

Sunt pasionat de fitness si mod sanatos de viata.

Experiența profesională

Import Specialist - China · TMMARKET SRL · Chișinău

Noiembrie 2024 - Aprilie 2025 · 6 luni

Competențe: Planificarea și formarea comenzilor, Formarea pachetelor de documente, Formarea procesului de achiziție

Manager in comerț (specialist produse electrice) · NanuMarket SRL · Chișinău

Ianuarie 2015 - Octombrie 2024 · 9 ani 9 luni

- Evidența vânzării a produselor planificarea comenzilor anuale către partenerii externi (furnizori) și efectuarea comenzilor.

- Monitorizarea prețurilor pe piață a brandurilor concurente, planificarea strategiilor de dezvoltare a acestora.

- Planificarea politicii de preț și modificarea prețurilor.

- Deplasări de afaceri la expoziții, prezentări și producții, în China, Turcia, Rusia, România și Bulgaria. Cu scopul extinderii a sortimentului și îmbunătățirea instruirii tehnice ale vânzătorilor.

- Instruirea tehnică a agenților de vânzări, consultarea clienților - aspect tehnic.

- Dezvoltarea brandurilor VIKO by Panasonic, Horoz, Kablex, Vivalux și altele, pe piața Moldovei.

- Formarea planului anual și lunar al vânzătorilor și importului.

- Formarea planului de vânzări pentru departamentul de vânzări.

👤 36 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 30 000 MDL

in

TOP Competențe

- **Формирование ежемесячных планов для торговых представителей и годовое планирование на закупки.** · 9 ani
- **Углублённое изучение Excel** · 9 ani
- **Поиск поставщиков и заключение контрактов.** · 9 ani
- **Планирование и формирование заказов с поставщиками** · 9 ani
- **Анализ размера и доли рынка DIY, цен.** · 9 ani
- **Контроль дебиторской задолженности клиентов и выполнение поставленных целей.** · 2 ani

Preferințe

- Full-time
- Part-time
- În ture
- Fără program
- Flexibil
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- Remote
- În teren

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu
- **Bulgară** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: A, B

Competențe: Анализ размера и доли рынка DIY, цен., Поиск поставщиков и заключение контрактов., Планирование и формирование заказов с поставщиками, Формирование ежемесячных планов для торговых представителей и годовое планирование на закупки., Углублённое изучение Excel

Sef, echipa managerilor de oficiu · NanuMarket SRL · Chişinău

Iulie 2023 - Iunie 2024 · 12 luni

- Crearea noului departament în cadrul companiei.
- Organizarea lucrului în echipa managerilor de oficiu și conlucrarea cu alte structuri ale companiei.
- Descrierea regulamentelor a procesor de munca și setarea prin anumite aplicații și instruirea angajaților.

Exemple:

- Crearea și menținerea legăturilor între aplicații.

Trello

- Pagina personalizate pentru fiecare agent unde se încarcă automat sau manual așa date ca cum: targhetele, traseele, date despre rezultate sau sarcini.
- Pagini comune unde managerii de oficiu încarcă, promoțiile, intrările de marfa, regulamente, certificate și alte acte.

Planfix

- Crearea proceselor pentru înregistrarea:
- E evidenta rebut brac
- Formare a contractelor pentru clienti prin sabloanele a contractelor și anexelor.
- Informare a clienților despre intrările de marfa și modificările de preț.
- Înregistrarea zilelor de naștere a clienților.
- Proces de înregistrare și evidenta a Standurilor
- Proces de înregistrare a cererilor pe tema neajuns sau peresort de la clienți.

Google Sheets

- Actualizarea zilnica a targhetelor pentru ~20 agenți, livrări și achitări în 5 minute.

Competențe: Создание и обновление сегментированной базы клиентов., Поиск решения для учета и автоматизации рутинных задач согласно установленным шаблонам., Создание внутренних регламентов и процессов выполнение задач, настройка и автоматизация процессов., Внедрение CRM системы

Sef, departament de vânzări (produse electrice), Administrator · NanuMarket SRL · Chişinău

Mai 2021 - August 2023 · 2 ani 4 luni

- Dezvoltarea brandurilor VIKO by Panasonic, Horoz, Kablex, Vivalux și altele, pe piața Moldovei.

- Evidenta soldului a produselor planificarea comenzilor anuale către partenerii externi (furnizori) efectuarea comenzilor.
- Monitorizarea prețurilor pe piață a brandurilor concurente și planificarea strategiilor de dezvoltare a acestora.
- Planificarea politicii de preț și modificarea prețurilor.
- Formarea planurilor pe vânzări anuale și îndeplinirea acestora.
- Crearea sistemelor de salarizare și motivare a agenților de vânzări, KPI, planuri.
- Angajarea și instruirea echipei de vânzări a companiei Electrica-NANU SRL.
- Stabilirea sarcinilor și responsabilităților personalului în subordine.

Competențe: Планирование работы, региональный представитель, супервайзера, ассистента и оператора., Найм и обучение новых сотрудников, Контроль дебиторской задолженности клиентов и выполнение поставленных целей., Внедрение CRM и таск-менеджеров, для получение наилучших результатов.

Sef, echipa de promoteri · NanuMarket SRL · Chișinău

Ianuarie 2013 - Ianuarie 2015 · 2 ani 1 lună

- Crearea noului departament și organizarea muncii a angajaților.
- Instruirea promoterilor - tehnic.
 - Dezvoltarea echipei de merchandizing, crearea planogramelor cu produsele companiei.
 - Crearea planului amenajării și expunerea deplina a magazinelor clienților NANU și rețelelor NanuMarket.
 - Planificarea și desfășurarea expoziției la Moldexpo
 - Organizarea seminarelor tehnice și prezentărilor a produselor GC NANU pentru clienți, consultanți și instalatori electrici.

Competențe: Планирование, дизайн и организация выставок в Moldexpo., Планирование и создание планogramм витрин, организация выкладки согласно планам.

Receptionist-Consultant · NanuMarket SRL · Chișinău

Mai 2011 - Ianuarie 2013 · 1 an 9 luni

- Primirea și monitorizarea comenzilor preluate de la clienți, consultarea despre produs, menținerea în ordine a showroom-ului.

Competențe: Microsoft Office

Domeniul dorit

- Achiziții / Aprovizionare

Studii: Medii de specialitate

Școala Profesionala nr.1 mun. Bălți

Absolvit în: 2010

Specialitatea: Operator-Contabil

Școala Profesionala nr.4 mun. Bălți

Absolvit în: 2007

Specialitatea: Electrician electronist auto-Mecanic auto

Cursuri, training-uri**Vanzari & negocieri si Leadership & management**

Absolvit în 2018

Organizator: VITALIE-BOGDAN POPESCU

Școala managerului eficient

Absolvit în 2021

Organizator: Alexei Chișlaru

Cursuri de limba Engleza

Absolvit în 2024

Organizator: Oratorica