



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер импорт / экспорт

Обо мне

Я стрессоустойчивый и целеустремленный профессионал, готовый к интенсивной работе и новым вызовам. Мои сильные стороны включают высокий уровень ответственности, способность эффективно адаптироваться к изменяющимся условиям и быстро находить решения в сложных ситуациях. Обладаю сильными аналитическими навыками и умением работать в команде для достижения общих целей, что помогает мне добиваться высоких результатов в любой сфере.

Опыт работы

Менеджер по импорту/экспорту сельхозпродуктов · Kasko Group · Кишинев
Июль 2024 - Настоящее время · 7 месяцев

1. Управление процессами импорта и экспорта сельскохозяйственной продукции, включая организацию логистики и поставок товаров в страны Европы и Великобританию.
2. Заключение и подписание контрактов с международными партнерами (Молдова, Румыния, Польша, Италия, Болгария, Турция, Венгрия, Великобритания).
3. Ведение переговоров, решение вопросов по возврату денежных средств и выполнению договорных обязательств с клиентами и поставщиками.
4. Разработка бизнес-стратегий для улучшения прибыльности компании, внедрение инновационных решений для повышения операционной эффективности.
5. Анализ рынка сельскохозяйственной продукции в ключевых странах, исследование потребностей клиентов и конкурентов.
6. Координация закупок и продаж продукции, оптимизация товарных запасов для повышения эффективности операций.
7. Личное участие в встречах с партнерами, поддержание долгосрочных отношений и обеспечение успешных сделок.
8. Организация и контроль логистики, решение вопросов, связанных с доставкой и хранением товаров.
9. Работа с документацией и отчетностью по продажам,

👤 29 лет
♂ Мужской
📍 Кишинев
💰 18 000 MDL

in

ТОП Навыки

- **Организация и контроль бизнес-процессов** · 5 лет
- **Взаимодействие с контролирующими органами** · 5 лет
- **Планирование и стратегическое развитие** · 5 лет
- **Аналитика и отчетность** · 5 лет
- **Управление товарными запасами и ассортиментом** · 5 лет
- **Анализ рынка и стратегии роста** · 3 года

Пожелания

- Полный день

Языки

- **Румынский** · Средний
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Разговорный
- **Польский** · Свободно владею
- **Украинский** · Свободно владею

Водительское удостоверение

Категория: В

закупкам и финансовым операциям.

Навыки: Успешное расширение партнерской сети на новые рынки, Оптимизация процессов закупок и логистики, Разработка бизнес-идей, Ведение переговоров, Анализ рынка, Управление импортом/экспортом, Управление закупками и продажами, Лидерство и принятие решений, Работа с партнерами

Менеджер по закупкам · Grafit Holding · Кишинев

Ноябрь 2022 - Июль 2024 · 1 год 8 месяцев

1. Искал новых партнёров, вёл переговоры и заключал сделки, обеспечивая полный цикл их реализации от первого контакта до завершения.
2. Оптимизировал процессы закупок, анализировал предложения поставщиков и достигал улучшения условий сотрудничества.
3. Организовывал закупки товаров в Европе, контролировал логистику и координировал их продажу на европейском рынке.
4. Управлял всеми этапами сделки, обеспечивая высокую эффективность и своевременное выполнение обязательств.
5. Разрабатывал и внедрял новые бизнес-идеи и стартапы, направленные на увеличение доходности и развитие компании.
6. Участвовал в стартап-проектах, успешно проходя отборочные этапы и представляя перспективные решения для привлечения финансирования.

Навыки: Поиск и привлечение партнеров, Оптимизация процессов закупок, Организация закупок и логистика, Управление сделками, Разработка бизнес-идей и стартапов, Участие в стартап-проектах

Руководитель предприятия · ТОВ "Демкобуд Груп" · Киев

Март 2019 - Октябрь 2022 · 3 года 8 месяцев

1. Организовывал и контролировал деятельность компании, обеспечивая выполнение стратегических и операционных целей.
2. Налаживал и развивал отношения со стратегическими партнёрами и клиентами (100+ магазинов).
3. Анализировал рынок Украины, разрабатывал стратегии роста продаж и увеличения доли компании на рынке.
4. Руководил отделами продаж, маркетинга и реализации, обеспечивая выполнение планов и стандартов.
5. Контролировал соблюдение договорных обязательств, решал претензии и споры с клиентами.
6. Проводил обучение менеджеров, внедрял стандарты продаж и мониторил выполнение ценовой политики.
7. Планировал развитие компании, организовывал маркетинговые мероприятия для повышения клиентской лояльности.

8. Управлял кадровыми вопросами: найм, обучение, оценка эффективности и мотивация сотрудников.
9. Разрабатывал внутренние регламенты и стандарты работы, поддерживал актуальные клиентские базы.
10. Формировал позитивный моральный климат в коллективе, демонстрируя профессионализм и лидерство.

Навыки: Управление деятельностью компании, Развитие партнерских отношений, Анализ рынка и стратегии роста, Контроль выполнения договорных обязательств, Планирование и маркетинг, Управление кадровыми вопросами, Разработка внутренних регламентов, Управление отделами

Заместитель директора магазина · Artem Woynarowski Sp. z o.o. · Варшава

Сентябрь 2013 - Январь 2019 · 5 лет 5 месяцев

1. Исполнял обязанности директора магазина в его отсутствие, обеспечивая бесперебойную работу предприятия
2. Разрабатывал планы развития продаж и привлечения новых партнеров; согласовывал их с директором фирмы.
3. Участвовал в бюджетировании компании на квартальной основе.
4. Организовывал и контролировал торговые процессы на территории всей Польши.
5. Руководил работой персонала, следил за соблюдением стандартов мерчандайзинга
6. Отвечал за подбор, обучение и развитие сотрудников.
7. Контролировал процессы приемки и отгрузки товара.
8. Взаимодействовал с контролирующими органами для соблюдения всех нормативных требований.
9. Управлял ассортиментом и товарными запасами, оптимизируя их для повышения продаж.
10. Готовил аналитическую отчетность по продажам для руководства.

Навыки: Организация и контроль бизнес-процессов, Планирование и стратегическое развитие, Взаимодействие с контролирующими органами, Аналитика и отчетность, Управление товарными запасами и ассортиментом

Желаемые отрасли

- Менеджмент
- Закупки и снабжение
- Продажи / Розничная торговля

Образование: Высшее

Uczelnia Łazarskiego

Год окончания: 2018

Факультет: Ekonomia

Специальность: Analiza Biznesu i Ekonomii

Курсы, тренинги

Курсы английского языка

Год окончания 2018

Организатор: TOIEC